



Seit 1986 steht ELSPRO Elektrotechnik GmbH & Co. KG für Qualität und Service in Sachen Strom und Licht. Wir versorgen die Industrie und Dienstleister in Europa mit innovativen Produkten und einem umfassenden Sortiment an elektrotechnischen Sicherheitsprodukten. Über ein flächendeckendes Netz von Regionalbüros betreuen und beraten wir unsere Kunden.

Zur Verstärkung des ELSPRO Kunden Service Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Mitarbeiter(in) Vertriebsinnendienst & Inside Sales (m/w/d)

DEINE AUFGABEN:

- Du entwickelst die Präsenz und den Umsatz des Unternehmens durch gezielte Aktionen (Telefonaktionen, C-Kunden-Management, tel. Angebotsverfolgung, Cross-Selling, Up-Selling, Mehrverkäufe, usw.)
- Du betreust und entwickelst aktiv unsere umsatzstarken Kunden aus den Branchen Industrie, Produktion, Rettungswesen und Handel
- Du betreust Deine Kunden von der Angebotserstellung bis zum fertigen Produkt, stehst ihm in kaufmännischen und technischen Fragen zur Seite und entwickelst seinen Umsatz mit
- Du identifizierst den Bedarf des Kunden und präsentierst und verkaufst erklärungsbedürftige Produkte am Telefon und auf Wunsch auch mit einem Video Call
- Du erstellst Angebote und Bestellungen, erfasst und überwacht Reklamationen und sorgst für ein hervorragendes Kundenerlebnis
- Du arbeitest eng mit dem regionalen Außendienst zur Gestaltung von Angeboten und Aufträgen zusammen

DAS BRINGST DU MIT:

- Du lebst für Vertrieb, Umsatzsteigerungen und Kundenbetreuung
- Hast Spaß am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und bist zielstrebig
- Hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Bist kommunikationsstark, kontaktfreudig sowie überzeugend
- Du arbeitest gern im Team und bringst eigene

Ideen ein, um den täglichen Arbeitsablauf zu verbessern

- Hast erste Erfahrungen im B2B Vertrieb
- hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, gerne auch weitere Sprachen
- wünschenswert sind Erfahrungen im Vertrieb von elektrotechnischen Produkten
- Erfahrung in der Bearbeitung von Exportgeschäften

WIR BIETEN:

- ein einzigartiges, dynamisches und stetig wachsendes Mittelstands-Umfeld
- eine professionelle Einarbeitung
- viel Spielraum, um eigene Ideen umzusetzen und sich weiterzuentwickeln
- eine Betriebliche Altersvorsorge
- ein Firmenfahrrad
- eine vergünstigte Mitgliedschaft im nahe gelegenen Fitnessstudio
- Firmenevents wie z. B. gemeinsames Grillen, jährliche Weihnachtsfeier etc.

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann sende bitte – möglichst elektronisch per PDF-Format – Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an:

ELSPRO ELEKTROTECHNIK GMBH & CO. KG

Kleinhülsen 47

40721 Hilden

Dietmar Beck

☎ +49 (0) 21 03 / 97 10 - 75

✉ bewerbung@elspro.de